# ENPRESEN SORRERA: DINAMISMO EKINTZAILEA HANDIAGOA IZATEKO ESPARRUA

*Posted on 12/04/2010 by Naider*



Luzea -itxaroten Eredu produktiboaren aldaketak enpresa berritzaile berrien sorreran, negozio-mekanismo berrietan, negozio-ideia berrien sorreran eta abarretan jarduera bizi eta ezberdinean islatu behar du, oinarritik balio handiko jarduerak finkatzea elikatzen dutenak. motor ekonomikoa gehitu eta sortzen ari diren sektoreen garapenean laguntzea.

Horretarako, beharrezkoa da jarduera ekintzailearen egungo galga eta oztopoak gainditzea. Gehiago eta batez ere azkarrago ekiten ikasi behar dugu, horrela, beti egon den porrota aukera egon arren, ekonomiaren buztaneko bagoiak alde batera utzi eta benetako lokomotoretara ahalik eta gehien hurbiltzen saiatzen garen. joerak eta eredu esportagarri berritzaileak sortzeko gai.

Ekin behar den lehen zutabea **baldintza ekintzailea suspertzea** da. Toki eta eskualdeko administrazioek egin duten ahalegina gorabehera, ez da erraza herrialde honetan zehar bere esporak nonahi ereiten dabilen funtzionarioaren mitoa desegitea. Beharbada, gakoa, kasu honetan, txikienak enpresa-jarduera, ekintzailetza, sormena eta ideien sorkuntzarekin ezagutarazten dituzten ekimenak sustatzean datza; hori guztia tailer, hitzaldi eta talde jolasen bitartez. Zalantzarik gabe, bere ondorioak epe luzera ikusiko dira.

**ekimen ekintzaileari laguntzeko**n oinarritutako bigarren zutabea, eta epe laburreko ondorioekin, tokiko administrazioek eta erakundeek gidatu behar dute, ekintzailearen eta enpresaburuaren hurbiltasunagatik eta tokiko errealitatearen berri dutenez. horrelako ekimenak maitasun bereziz inkubatzeko ahalmena. Ekimenetarako laguntza-bideen artean, ekintzailetza-prozesuei aktiboki laguntzen dieten Enpresen Errendimendu Handiko Zentroak nabarmendu ditzakegu. Esaterako, aldi baterako instalazioak erraztea negozio-eredua zehaztu eta negozio-jarduera hasten den bitartean. Kudeaketari, komunikazioari, publizitateari, Web 2.0ari, sortzen ari diren negozio ereduei, etab. prestakuntza eraginkor, berritzaile eta eguneratua eskaintzea. Harreman-sarea ehuntzea mundu mailan entzutetsuak diren Zentro Teknologikoekin, eta baita, bestela, enbrioietako mikro-ETE batek lagundu ezingo lukeen I+G lana osa dezaketen unibertsitateekin ere. Zentzu horretan, erakundeen ekimen ekintzaileei emandako laguntza, hala nola, Barcelona Activa edo Göteborg Business Region AB , tokiko administraziotik ezarri daitezkeen aukeren eta tresnen ilustratzaileak dira.

Izan ere, gaur egun ekintzaileei laguntza eskaintzen dieten entitate askok negozio-planaren inguruko aholkularitza ematera mugatzen dute neurri handi batean. Ekintzailetza-prozesuan zerbaitek eboluzionatu beharko luke, negozio plana bigarren plano batera utziz eta aliantza, hornitzaile, jarraitzaile, bezero potentzialen eta espezialisten sare baten eraikuntza sustatuz lehentasun gisa. Benetako negozio mundura hurbiltze horrek negozio-eredu bideragarri bat zehaztea ahalbidetuko luke, horrela enpresa-jarduera arrakasta izateko aukerarekin abiaraztea bermatuz.

Horrez gain, enpresek eta administrazioak jauzi kualitatibo bat ere eman behar dute intraekintzailetzaren aurrean duten jarreran, beren egituretatik negozio-lerro edo negozio-lerro berri batean amaitzeko gai diren ideia, proiektu, produktu edo prozesu berriak sortzea sustatuz. satelite-enpresa edo spin-off bat. Zentzu honetan, jarrerak estrapolatuz eta multinazional handiek abian jarritako programak egokituz has gaitezke, besteak beste, Philips ETEei eta administrazioari berari.

Nekez dirudi negozioak sortzeko gaitasun handia duten eskualdeetako ekintzaileak inguratzen dituzten egoera onak, Silicon Valley kasu, beharrezko baliabiderik ez duten beste eskualde txikiagoetan aurkitzea. Erreferentzia-nukleo hauek dituzten egiturak errepikatu nahi izateak ahalegin eta baliabide gehiegi kontsumitu ditzake, beraz, askoz interesgarriagoa litzateke guru

handiek parte hartzen duten bilera, biltzar edo mitinen deialdi sistematikoa egitea eta horietan antzemandako joerak izan daitezkeen. transmititu.nukleo erreferenteak. Webaren mundua bezalako sektoreetan, dagoeneko badaude informazio-truke hori ahalbidetzen duten foroak, baita kontaktuen sare bat osatzea ere. Adibidez: Madrilen eta Bartzelonan First Tuesday bezalako ekitaldiak. ekintzaileak Business Angelsekin konektatzeko helburua. Pixkanaka-pixkanaka beste gertakari batzuk, adibidez, Initiator, ez dutenak Goi-mailako inbertitzaileen presentzia intentsiboa, gainerako geografia osoan errepikatzen ari dira, bertaratuen artean lankidetza-sareak sortzea sustatuz. Ekitaldi hauek lortzen ari diren heldutasuna, baita arrakasta izatea ere, aitzakia ona izan daiteke esportatzen hasteko eta beste sektore batzuetara egokitzen.

Bestalde, apustu interesgarria litzateke Europa mailan Silicon Valley ezagunan edo Île de France eskualdean bezalako nazioarteko erreferentziazko zentroetan behatoki bulegoak instalatzea, ingurune dinamiko honetan ekintzaileen presentzia errazten dutenak. aliantza sare bat konfiguratzea ahalbidetzen duen denboraren egonaldia. Ekitaldietarako edo bileretarako ekintzaileen mugimendu puntuala errazten ere lagun dezake. Zentro horien alferrikakoa den helburu bat oso berritzaile diren zentroetatik beren jatorrizko eskualdera informazioa transferitzea litzateke.

Zentzu honetan, toki-administrazioek egin dezaketen ahalegin interesgarri bat ekintzailetza-jarduera suspertzen duen giza kapitalaren erakarpena da. Esan bezala, egiturak ezin dira errepikatu, baina baliteke, aldi baterako, egitura horiek Espainiako geografian zehar mugitzea eta ez bakarrik epizentro ekonomiko handietan bizitzea. Modu horretan, inbertitzaileak, business angels, SCR, probintziako ekintzaileei beren laguntza emateaz gain, dituzten aurrerapen, ideia eta bitartekoekin busti daitezen.

Hirugarren zutabeak **esparru juridiko onuragarria**ren sorreran oinarritu beharko luke. Zentzu honetan lehen ekimen gisa, komenigarria litzateke eredua errepikatzea. Ventanilla Única Empresarial, enpresaren eraketa izapidetzean zerbitzu integratua eskaintzen duena, eta ekintzailetzaren beste arlo batzuetara zabaltzen du, hala nola diru-laguntzak, laguntzak, txostenak edo auditoretzak eskatzea, horrela ekintzaileak ez izatea saihestuz. dagozkion organismo guztietan eta bakoitzean zehar igarotzeko. Modu horretan, solaskide kanal bakarra sortuko litzateke ekintzaileen eta gainerako erakundeen aurrean.
Zentzu horretan, izapideak errazteko orduan, dudarik gabe, bereziki garrantzitsua da administrazio prozesu guztien digitalizazioa, konstituzioa, laguntza eskaerak edo bestelakoak izan, administrazio eskudunarekin.
Laguntzei eta diru-laguntzei dagokienez, esan gabe doa ez dutela berez helburu bat izan behar enpresa-jarduera bat martxan jartzeko erabakian. Baina zentzuzkoa iruditzen zaio, era berean, pentsatzea ez diola oztopo bat oztopatu behar edo enpresa-jardueraren errealitatea desitxuratzen duen labirinto bihurtu behar, beraz, interesgarria litzateke diru-laguntzak eta diru-laguntzek deialdiak betirako irekiak izatea, haien aldi baterako izaera saihestuz. Toki-administrazioek, benetako egitatearen jakitun eta herritarrekiko loturarik estuena den heinean, aipatutako diru-laguntzak eta laguntzak bikoiztea saihestu behar dute ahal den neurrian. Ziur nago tokiko administrazio batek ekintzaile bati eskain diezaiokeen laguntzak, aholkularitzari dagokionez, bere enpresa-proiektuak izan ditzakeen laguntzak argi identifikatuz eta izapidetzea erraztuz, askoz ere interes handiagoa duela ekintzailearentzat, laguntza-eskaintza bat baino. kasu askotan dagoeneko eskura daitezke beste bide supralokalen bidez.

Egilearen iritzia da, dudarik gabe, irakurle amorratuak partekatu eta aberastuko duelakoan, aspaldi itxaroten den berraktibazio ekonomikoa, eredu ekonomiko eta produktiboaren aldaketa, baita esna baten aldeko apustu sendoa ere. , bere oraina kudeatzeko eta bere etorkizuna idazteko gai den gizarte berritzaile eta sortzailea, dinamismo ekintzaile handiagoa igaro behar dute eta horretarako agerian dauden hiru zutabeak sendotzeko lan egin behar dugu, ingurune onuragarri bat ahalbidetzeko gai direnak.

**There are no comments yet.**