

ESPEZIALIZATU, BAINA ADIMENTSUAN.

Posted on 05/06/2013 by Naider

Europako industria politika < em >**espezializazio adimenduna produktibitatea hobetzeko eta enplegua sortzeko bide gisa**. Eta, zentzu horretan, eskualdeei gomendatzen die "RIS 3" ekimenak ezar ditzatela, baliabideak eta gaitasun publiko zein pribatuak nazioarte mailan lehiakortasun-abantaila zehatzak dituzten jarduera ekonomikoetan bideratzeko balio dutenak.

([620%21094362072094>a href="http://s3platform.jrc.ec.europa.eu/home\)](http://s3platform.jrc.ec.europa.eu/home).

Dagoeneko beste batzuetan komentatu dudan bezala [artikuluak](#), uste dut Europak ongi duela espezializazio bidearekin, nahiz eta azpimarratu behar den arriskuetatik salbuetsita ez dagoen politika dela eta ondo ulertzeko komenigarria da, batez ere literatura ekonomiko oso zabala dagoenean, interbentzionista ez diren industria-politikak postulatu eta gomendatzen dituenen, zeinetan merkatuak eskualdeko espezializazioa erabakitzen uzten duen (ikus gai honen inguruko gogoetak [hemen](#)).

Ikasi eta transmititu behar dugun lehenengo ikasgaia da **espezializazioak apustuak suposatzen dituela, sektore batzuk eta enpresa batzuk beste batzuk baino gehiago pribilegiatuz**. Apustueta galtzea beti da kontuan hartu beharreko aukera, helburu egokiak ezartzeko, ez etsi lehen porrotak iristen direnean eta argi eta garbi ibilbide luzea den karreran irauten jakitea. Beraz, ez da zaila atzerakada nabarmena duten espezializazio politiken adibideak aurkitzea. Hau izan da Obamaren gobernuak eguzki-industriaren alde egindako apustuaren eta Solyndra konpainiaren porrot ezagunaren (535 dolarreko abal publikoak jaso zituen, ia erabat galduta) edo gure kasurik hurbilena eta berriena. energia berriztagarrien ingurunea eta auto elektrikoak, eskualde eta herrialde askok (batez ere Espainian) konfiantza jarri duten eta emaitzarik ikusi berri ez den (ikus Espainian berriztagarrien kasua [hemen](#), eta auto elektrikoari buruzko gogoeta batzuk [hemen](#) eta [hemen](#)) Hala ere, Gutxi, uste dut , zalantzan jartzen dute eguzki-energiak eta energia berriztagarriek, oro har, baita auto elektrikoak ere, industria-aukera bikainak eskaintzen jarraitzen duten enpresei etekina ateratzeko gai diren enpresei.

Bigarren gai garrantzitsua eta Europako gomendioa funtsean oinarritzen dena da **espezializazioa inprobisatzen ez diren benetako abantaila lehiakorren gainean eraiki behar dela**. Alegia, oso zaila da «jarduera jasagarriak» eraikitzea «ezertik» hasita: oinarritzko enpresa ehunik izan gabe, oinarri zientifiko tekniko sendorik gabe eta, batez ere, ondo prestatuta dagoen jenderik gabe. Zentzu honetan, **espezializazioa benetan indartsu zauden jardueretatik abiatzea eta horien gainean eraikitzea esan nahi du**. Horrela, esate baterako, Euskadik nazioartean aitortzen du bere industria-jardueragatik, hau da, benetan kanpoan esportatzen eta saltzen duena, eta erabateko zentzugabekeria litzateke industria bere espezializazioaren nukleo zentral eta eragileztat hartuko ez balu. Jakina, espezializazioak askoz xehetasun gehiago eta hautaketa-maila batera heldu behar ditu, eta hori lortzen da merkatu globalak arretaz aztertuz, joerak eta aukerak ebaluatuz eta aurkitutako erronketara egokitutako berrikuntza estrategia zehatzak aukeratuz. Enpresa-berrikuntza logikoki bideratu daiteke bere balio-katean aurrerapenak, balio erantsi handiagoa ematen duten postuak lortzeko (2. mailatik 1. mailara igaroz), produktu edo zerbitzu berrien ekoizpen edo balio-katean kokatzean oinarritu daiteke. egungoak ordezkatu/lehian jarriko dituen (errekuntzako ibilgailu konbentzionalak eta entxufagarriak), baina ezagutza teknologikoa eta enpresarialak erabiltzera bideratu daitezke, baina hazten ari den merkatu guztiz desberdina baina azkarragoa (esaterako, protesi sanitarioen fabrikazioa) hornitzeko. , beren ezagutza teknologikoa aprobeztatu dezaketen ibilgailuetarako osagaiak fabrikatzen dituzten enpresek, merkatu sanitarioan nagusi direnei gehituz)

Hirugarren elementu gakoa espezializazio adimentsuak irabazteko estrategiak nola eraikitzen diren ulertzean datza, eta, gure ustez, eskualdeko berrikuntza ekosistema indartzera bideratu behar da merkatuko erronkei aurre egiteko. . Konponbide disruptzaileen aldeko apustua egitean, ziur aski berrikuntza-estrategiak oinarri zientifiko-teknologikoa indartzean eta onenekin batera egoteko lehian oinarritutako dira, punta-puntako zientzia eta teknologia sortuz, baina merkatuan oinarritutako espezializazio irtenbide berritzaileak batera doaz. garaian, zientzia eta teknologia baino askoz haratago doaz eta negozio ereduak, pertsonen motibazioa, marketina eta beste

hainbat elementu barne hartzen dituzten beste berrikuntza forma batzuen integrazioarekin zerikusia dute. Applek duen gauzarik berritzaileena, adibidez, ez dago bere gailuetan sartzen duen teknologian, hain zuzen ere oso sofistikaturik dena, baizik eta produktuak berrasmatzeko eta beharra sortzeko merkatua interpretatzeko gai den enpresa baten kontzeptuan bertan. bezeroengan modu guztiz ezberdin batean salduz. Laburbilduz, espezializazio-estrategia adimentsuak **"sistemako eragile guztiak gidatzen dituzten merkatu-bektoreak"** gisa artikulatu behar dira, horrela joka dezaten: batzen diren proiektu bateratuetan. ahalmenak eta bata bestearen osagarri diren norabideetan apustu egin.

Azkenik, ulertu behar da espezializazio adimenduna ezin dela bihurtu egoerari eusteko eta laguntza publikoak eskatzeko **justifikazio dotorea**. Berrikuntza aldatzearen sinonimoa da, gauza desberdinak egitea edo/eta modu ezberdinetan egitea, merkatuari balio handiagoa ematea. Berrikuntzak errentagarritasuna lortzeko inbertitzea dakar eta, funtsean, proiektu mota honek berezko duen arriskua bere gain hartzen duen ekimen pribatuaren ardura da. Horrek esan nahi du ekintzailerik inplikaturik gabe, berrikuntza eta, beraz, espezializazioa, ilusio eta hondakin hutsa direla. Horrek ez du esan nahi, dena den, sektore publikoak paper handirik ez duenik izan behar bermatzaile eta gidari gisa eta, batez ere, lankidetzaren esparru bat ezartzen den berrikuntza-ekosistema global lehiakor baten elementu lotesle eta egituratzaile gisa. esku-hartzeak oztopoak ezabatzeko, arriskuak murrizteko eta berrikuntzaren emaitzak optimizatzeko oinarritzen dira. Hori, inola ere, ez da nahastu behar enpresa-proiektuak finantzatzeko leiho gisa jardutea, diru-laguntzen bidez.

Artikuluarekin batera doan argazkia xehetasun gehiagoz ikus dezakezu [hemen](#)

There are no comments yet.