

PARTEKATZE-EKONOMIA: PARTEKATZEA NEGOZIOA DA ORAIN.

Posted on 13/09/2013 by Naider



The instin Jabetza oso indartsua da Mendebaldeko kulturari: gure etxea, gure autoa, gure bizikleta, gure arropa, gure denda izan nahi dugu... Hala ere, sen horrek talka egiten du batzuetan gure baliabideak modu eraginkorrean kudeatzeko behararekin. Azken urteotan mundua hainbeste aldatu duen Internetek ere gure ohiturak eta ohiturak aldatzen ari da eta, aldi berean, **"partekatzeko ekonomia" edo "partekatzeko ekonomia" ingelesez** < / indartsu>. Interneten partekatze-ekonomiak, funtsean, gero eta joera handiagoari eta "gauzak" Interneten partekatzeko aukerari egiten dio

erreferentzia. Ez zaitez akatsik egin, ez dira kasu gehienetan ongintzazko ekintzak, kontrakoa baizik: onura izugarriak lor daitezke Interneten partekatuz, bestela gutxi erabiliko liratekeen objektu, ondasun edo ondasunak "baloratzen" diren bitartean . Kudeaketa onaren adibide ezin hobea.

Joera hau apartamentuak "partekatzeko" Airbnb bezalako webguneen gorakada bihurtzen da, TaskRabbit (denbora partekatzeko), autoa (BlaBlacar.com), Wifi (Fon), hotelak.

(HotelTonight) kirol taldea (Unibertsoa) eta beste hainbatAukeren zerrenda izugarria da.

Espanian ere baditugu eredu berdinak dituzten enpresak. Egia esan, enpresa hauek merkatu-eredu bat lantzen dute, non bi pertsona edo gehiago harremanetan jartzen diren haietako batena den gutxiegi erabilitako aktibo bat partekatzeko. Partekatze-ekonomiak Interneten sortzen duen negozio aukera apartekoa da. Lehenik, bertikal posibleak asko direlako: jostailuak, kirol-ekipamendua, liburuak, arropa, informatika-ekipoa... eta bigarrena, **joera berri honek laguntza-zerbitzu espezializatu batzuk sustatuko dituelako. Zerbitzu horietako bat, bereziki garrantzitsua, ordainketa kudeaketaa da.**

Interneteko ordainketen kudeaketa lehiakortasun handiko industria bat da, non Paypal den, zalantzarik gabe, jokalaria nagusia. Hala ere, **merkatu mota honen ordainketa-kudeaketan beste eragile mota batzuek arobera ditzaketen berezitasunak aurkeztu ditu.** [BrainTree](#) < / enpresak. a>, adibidez, [merkatuan teknologiaren integrazio osoa eta prozesuaren pertsonalizazio zabalaren bitartez \(baldintzak, hainbat hornitzaile ordaintzea, mugikorrek ordainketa...\) eragiketak errazten dituen produktu bat jarri du martxan. BrainTree-k kobrantza eta ordainketen kudeaketari irtenbide osoa ematean oinarritzen da, kasuan kasuko merkatuak finantza-alderdiak ia erabat ahaztu ditzan.](#) **BrainTree-k "partekatze-ekonomiaren"-en aldeko apustua funtzionatzen ari dela dirudi** < /strong> **Haien arabera. datuak: konpainiak, 2007an jaioa eta hasiera batean bere sortzaileak finantzatu, urtean 20.000 milioi dolar kudeatzen dituela baieztatzen du.**

PayPal, noski, eta Stripe bezalako beste startup batzuk ere lasterketa egiten ari dira lineako ordainketa eta bilketa kudeaketa errazten duten produktuak sortzeko. **Merkataritza elektronikoen eta merkatuen aurreikus daitezkeen hazkundeak, dudarik gabe, teknologia asko beharko duen eta oraindik berrikuntzarako tarte handia duen merkatua bultzatuko du.** Baliteke, urte gutxi barru, gaur egun egiten den ordainketa-pasabideak integratzeko zeregin gogaikarria guztiz zaharkituta egotea. Bien bitartean, Espainia izeneko herrialde txiki batean, bi banku handiek mugikorrek ordainketa-startupetan inbertitu dute: [BBVA in SumUp](#) eta [Banco Santander iZettlen](#). Ikusiko al ditugu banku hauen etorkizuneko inbertsioak "partekatze berri" hori errazten duten ordainketa-teknologietan?

There are no comments yet.