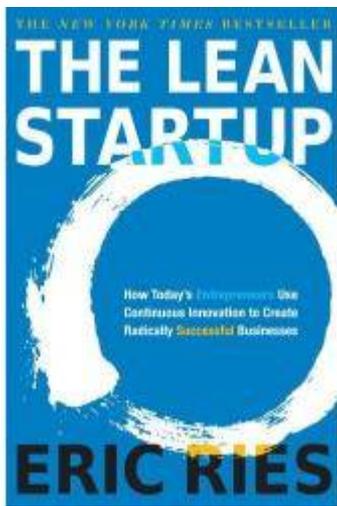


# **LA DECISIÓN DE DEJAR UN MILLÓN DE DÓLARES SOBRE LA MESA**

*Posted on 29/07/2011 by Naider*



En relación con start-ups tenemos todo que aprender de los americanos, y especialmente del área de San Francisco. En el vídeo alojado en el siguiente enlace se puede escuchar una interesantísima entrevista que [Paul Hontz de The Startup Foundry](#) hace a Darshan Shankar (co-fundador de Flotype).

En la entrevista el emprendedor nos explica por qué desestimó una inversión de un millón de dólares en su start-up y decisión enfocarse en otra idea.

<http://thestartupfoundry.com/2011/06/23/leaving-a-million-bucks-on-the-table-why-flotype-pivoted-in-y-combinator/>

Como veréis en el vídeo el emprendedor habla de su falta de motivación y de pasión por la idea de negocio. Cuando eres emprendedor y alguien invierte un millón de dólares en tu idea sin duda debes estar muy convencido de que vas a poner toda la carne en el asador. El ejercicio de estos emprendedores de análisis y autocrítica es sin duda admirable.

**There are no comments yet.**